

# Stärke liegt im Service

## Lünemann-Kunden profitieren vielfach



*Individuelle Badgestaltung im „Bäder-Stern“: Lothar Klapproth kann mehr als 55 installierte Badanwendungen zeigen.*

„Unsere Stärke – ihr Vorteil“, lautet von jeher ein zentraler Lünemann-Wahlspruch, der sich folgerichtig auch in der Service-Offensive wiederfindet. Davon profitieren alle Kunden:

- kostenfreie Parkplätze direkt vor dem Fachmarkt
- kundenfreundliche Öffnungszeiten
- Verkauf mit Beratung und Bedienung
- Einzelverkauf
- jeden 1. Sonntag im Monat, von 13 bis 17 Uhr Schautag in der Bäderausstellung
- Bestellung per Fax, Telefon, E-Mail oder ganz bequem im Online-Shop
- Sonderbestellungen, Ersatzteilbestellungen, Reparaturservice
- Garantieverlängerung, Altgeräteannahme
- Kundenkonto für Privatkunden und gewerbliche Kunden

- Zahlung per EC-Cash, Gutschein, Geschenktaler, bar oder auf Rechnung
- Lieferservice mit eigenem Fuhrpark oder Paketdienst
- barrierefreier Fachmarkt

### Lünemann-Lieferservice

Das Unternehmen liefert Produkte aus den Bereichen Sanitär und Heizung, Werkzeuge und Werkstatt-ausrüstungen, Bauelemente und Normteile, sowie Stahl- und Werkstoffe innerhalb eines Umkreises von 50 km rund um Göttingen – zum Festpreis von € 23,50 (zzgl. MwSt.). Der eigener Fuhrpark oder ein flexibler Transport- und Speditionsdienst sorgen für pünktliche, fachgerechte und zuverlässige Belieferung.

Service für Privat- und Firmenkunden: das persönliche Lünemann-Kundenkonto.



*Sie leiten zukünftig die Geschicke des Hauses Lünemann (v.l.): Klaus Günther, Melanie Günther und Torsten Sure.*

# Lünemann

seit 1783